

ALTERNANCE - Technico-commercial (H/F)

Chez SEDE et ses filiales, nous avons la chance de travailler sur le marché porteur et vertueux de l'économie circulaire. Nous relevons chaque jour de nouveaux challenges au service du développement durable, des collectivités locales et des industries dans les domaines de :

- la transformation et la valorisation de sous-produits organiques et minéraux (compostage, épandage, méthanisation...)
- la commercialisation de produits issus de l'économie circulaire (compost, pots biodégradables, protéines animales, engrais organiques...)

Avec près de 600 collaborateurs répartis sur le territoire national, notre entreprise reste à taille humaine mais nous sommes fiers d'appartenir au groupe VEOLIA. Comptant parmi ses 171 000 collaborateurs dans le monde, nous participons à la gestion optimisée des ressources, tous animés par une ambition commune : ***Ressourcer le monde !***

Afin de développer sa force de vente, la Direction Régionale Nord-Est recherche un(e) :

Technico-commercial(e) (H/F) en alternance

⊗ **Localisation géographique** : Graincourt-Les-Havrincourt (62)

⊗ **Descriptif du poste** :

Sous la responsabilité du Référent SEDE Fertilisants de la région, et en lien avec ses collègues d'autres secteurs, vos missions consistent à :

- ✓ Suivre, animer et développer un portefeuille de clients agriculteurs en respectant la stratégie et les objectifs de l'entreprise;
- ✓ Assurer un reporting précis et régulier sur l'évolution de votre activité en lien avec les sites de production;
- ✓ Participer au suivi logistique des livraisons et au suivi de la facturation en lien avec l'administration des ventes;
- ✓ Etre force de proposition sur les améliorations potentielles pour le développement de l'entreprise;
- ✓ Observer et développer une veille vigilante sur les mouvements de votre environnement de marché;

⊗ **Interlocuteurs principaux** :

- Responsable SEDE Fertilisants
- Responsables de site de traitement

- Collègues
- Entreprises extérieures sous-traitantes et fournisseurs

⊗ **Profil recherché :**

Vous êtes titulaire d'un BTS et allez intégrer une formation agricole de type Certificat de Spécialisation (force de vente en agrofourniture). Vous êtes orienté(e) client, autonome, organisé(e) et avez le sens des priorités

⊗ **Informations complémentaires :**

Salaire selon la législation en vigueur.
Durée : 12 mois
A pourvoir dès septembre 2022.

Les personnes intéressées par le poste à pourvoir pourront adresser leur candidature (CV + motivations) au service des Ressources Humaines (recrutement@sede.fr).

Engagé en faveur de l'égalité des chances, SEDE Environnement étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.