

Responsable Commerce Aval Régional (H/F)

Chez SEDE et ses filiales, nous avons la chance de travailler sur le marché porteur et vertueux de l'économie circulaire. Nous relevons chaque jour de nouveaux challenges au service du développement durable, des collectivités locales et des industries dans les domaines de :

- la transformation et la valorisation de sous-produits organiques et minéraux (compostage, épandage, méthanisation...)
- la commercialisation de produits issus de l'économie circulaire (compost, pots biodégradables, protéines animales, engrais organiques...)

Avec près de 600 collaborateurs répartis sur le territoire national, notre entreprise reste à taille humaine mais nous sommes fiers d'appartenir au groupe VEOLIA. Comptant parmi ses 171 000 collaborateurs dans le monde, nous participons à la gestion optimisée des ressources, tous animés par une ambition commune : **Ressourcer le monde !**

La Direction Régionale SUD OUEST recherche un(e):

Responsable Commerce Aval Régional H/F)

⊗ Localisation géographique : poste basé sur l'agence de Gradignan (33) ou sur l'agence de Labège (31) avec rayonnement sur l'ensemble de la région Sud Ouest.

⊗ Descriptif de poste : **encadrer, animer et développer l'activité ventes de produits organiques et minéraux sur la région, dans le sens et en respect des objectifs définis et des orientations stratégiques voulues par l'entreprise.**

Sous la responsabilité du Responsable de l'agence Traitement Sud-Ouest, et en lien avec le Responsable Commerce Aval National, vos missions consisteront à :

- Encadrer les technico-commerciaux répartis sur la région
- Promouvoir les différents produits concernés auprès des instances agricoles et notamment celles qui ont attrait avec l'agriculture biologique
- Mettre en place et suivre la politique tarifaire édictée par la région et la direction opérationnelle , Suivi et pilotage des budgets Aval de la région
- Assurer un lien avec les plateformes de compostage SEDE et partenaires pour assurer l'adéquation entre la production et les ventes
- Définir les attentes des agriculteurs de chaque région agricole afin de développer la gamme intermédiaire répondant à ces besoins sur l'ensemble du Sud Ouest avec la recherche et/ou la création de nouveaux produits
- Développer de nouveaux partenariats pour accroître les volumes et diversifier les produits
- Gérer les distributeurs de la région Sud-Ouest

⊗ Interlocuteurs principaux:

- Responsable de l'agence Traitement et Directeur Régional
- Responsable Commerce Aval national
- Technico commerciaux

- Responsable logistique

☒ Profil recherché:

- De formation type ingénieur agronome ou technicien agricole ;
- Vos compétences agronomiques, connaissances sur la fertilisation organique, aptitudes commerciales et de management ainsi que votre facilité de contact avec le milieu agricole et les entreprises partenaires ne sont plus à démontrer;
- Vous êtes reconnu(e) pour votre dynamisme, votre autonomie, votre capacité d'adaptation et votre organisation.

☒ Informations complémentaires:

- CDI à pourvoir dès que possible;
- Temps plein - Forfait jours;
- Déplacements fréquents à prévoir sur la région
- Rémunération à négocier selon profil

Engagé en faveur de l'égalité des chances, SEDE Environnement étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Les personnes intéressées par le poste à pourvoir pourront adresser leur candidature (CV + motivations) à l'attention des Ressources Humaines (recrutement@sede.fr).