

Responsable Marketing Opérationnel (H/F) Service aux collectivités et Industries

Chez SEDE et ses filiales, nous avons la chance de travailler sur le marché porteur et vertueux de l'économie circulaire. Nous relevons chaque jour de nouveaux challenges au service du développement durable, des collectivités locales et des industries dans les domaines de :

- la transformation et la valorisation de sous-produits organiques et minéraux (compostage, épandage, méthanisation...)
- la commercialisation de produits issus de l'économie circulaire (compost, pots biodégradables, protéines animales, engrais organiques...)

Avec près de 600 collaborateurs répartis sur le territoire national, notre entreprise reste à taille humaine mais nous sommes fiers d'appartenir au groupe VEOLIA. Comptant parmi ses 171 000 collaborateurs dans le monde, nous participons à la gestion optimisée des ressources, tous animés par une ambition commune : **Ressourcer le monde !**

Au sein du Pôle agronomique, SEDE ENVIRONNEMENT recherche un(e):

Responsable Marketing Opérationnel- services aux collectivités et industries (H/F)

⊗ Localisation géographique : Arras (62)

⊗ Vos missions :

Ces missions couvriront l'ensemble des activités de SEDE et de ses filiales (hors vente aval aux agriculteurs). En lien avec les équipes "terrain" des régions et les services spécialisés (Alcion, Klearios et Service Déshydratation mobile boues), vos missions sont d'accompagner et d'accélérer la progression de l'activité de ventes de services aux collectivités et industriels. Elles se déclinent selon les axes suivants:

- Établir la **stratégie marketing**, en cohérence avec l'ensemble des entités du pôle agronomique,
- **Construire le plan marketing opérationnel** (gestion du déploiement des offres),
- Assurer la veille concurrentielle et technologique, **études de marché**,
- Participer à la définition des objectifs / priorités de **création de nouvelles offres commerciales** (offres, mémoires techniques, Présentation Soutenance),
- Elaboration et mis à jour des documents et outils commerciaux en particulier sur l'activité méthanisation (book de vente, présentations, outils, politique de prix),
- Conseiller, accompagner et **apporter une aide à la vente pour les commerciaux**,
- Alimenter et créer de nouveaux espaces d'échanges pour les équipes commerciales,

- Veiller à la visibilité de l'ensemble des services de SEDE auprès des prospects et des clients.

⊗ Interlocuteurs principaux :

- Directeur Commercial SEDE
- Réseau des commerciaux et chefs d'agence
- Interlocuteurs dédiés des services spécialisés de SEDE (Alcion, Klearios et Service Déshydratation mobile Boues)

⊗ Profil recherché :

- Issu(e) d'une formation supérieure en Commerce et Marketing, Bac + 2 à 5 ou école d'ingénieur Agri / Agro / Chimie / Eau avec une spécialisation type Master ou MBA.
- Vous avez le sens des priorités et êtes force de proposition et organisé(e)
- Vous avez le sens du service et du client
- Autonome, curieux, sens de la communication, capacité rédactionnelle

⊗ Informations complémentaires :

- CDI Temps plein à pourvoir dès que possible
- Organisation Forfait jour
- Déplacements à prévoir sur le territoire national

Engagé en faveur de l'égalité des chances, SEDE Environnement étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Les personnes intéressées par le poste à pourvoir pourront adresser leur candidature (CV + motivations) au service des Ressources Humaines : recrutement@sede.fr