

Technico-commercial(e) Agrofournitures

Au sein du pôle agronomique de VEOLIA, SEDE Environnement est le spécialiste du traitement et de la valorisation des déchets ainsi que de la valorisation des sous-produits organiques et minéraux issus des industries et des collectivités.

SEDE, leader du marché français du compost, dispose d'une équipe de vendeurs spécialisés dans la commercialisation de matières fertilisantes. En 2019, SEDE en a commercialisé plus de 800 000 tonnes, issues de ses 22 sites de compostages ou de partenaires.

Par son action de terrain menée depuis plus de 20 ans dans le domaine de la valorisation agricole, SEDE possède également un réseau très étoffé de partenaires fiables.

Notre Direction Régionale Ouest recherche, pour renforcer ses équipes, un(e) :

Technico-commercial(e) Agrofournitures (H/F)

✚ Localisation géographique : Poste basé à BIHOREL (70) avec déplacements régionaux fréquents (76,27,61)

✚ Descriptif du poste :

Sous la responsabilité du Responsable Traitement de la région, et au sein d'une équipe de deux commerciaux, vos missions consistent à :

- ✓ Développer les ventes de fertilisants (composts, engrais, amendements minéraux basiques) auprès d'une clientèle d'agriculteurs ;
- ✓ Suivre des ventes réalisées par les distributeurs ;
- ✓ Organiser pour l'ensemble du secteur Normandie, la logistique livraisons et épandages en relation avec l'administration des ventes, les sites de production, les transporteurs et les entreprises d'épandage ;
- ✓ Assurer la relation avec des sites partenaires dont nous assurons la commercialisation des produits ;
- ✓ Etre à l'écoute des besoins de nos clients ;
- ✓ Suivre les commandes, les livraisons, et les facturations en lien direct avec l'administration de vente ;
- ✓ Elaborer de nouveaux produits avec les autres services en étant le relai des besoins de nos clients.

✚ Interlocuteurs principaux :

- Responsable Traitement
- Collègues
- Entreprises extérieures sous-traitantes et fournisseur

✚ Profil recherché :

Issu(e) d'une formation agricole de type BTS (force de vente en agrofourniture), vous avez une expérience significative de la vente en agriculture. Vous êtes orienté(e) client, autonome, organisé(e) et avez le sens des priorités.

 Informations complémentaires :

CDI à temps plein à pourvoir dès que possible
Salaire à définir selon profil et expérience
Déplacements à prévoir

Engagé en faveur de l'égalité des chances, SEDE Environnement étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Les personnes intéressées par le poste à pourvoir pourront adresser leur candidature (CV + motivations) au service des Ressources Humaines (recrutement@sede.fr).