

Date : le 25/02/2020

Technico-commercial(e) (H/F) en alternance

Au sein du pôle agronomique de VEOLIA, SEDE Environnement est le spécialiste du traitement et de la valorisation des déchets ainsi que de la valorisation des sous-produits organiques et minéraux issus des industries et des collectivités.

Depuis 1979 la société a développé son activité avec un souci de professionnalisme, pour devenir leader français du recyclage en agriculture et du compostage des boues d'épuration. Depuis 2000, SEDE Environnement a élargi sa gamme de services autour de la valorisation agronomique jusqu'à intégrer l'ensemble des solutions disponibles au travers de son service multi filières (déshydratation, commercialisation, méthanisation) pour tous les types de déchets organiques.

Notre réseau d'agences et nos centres de traitements nous permettent d'être présents sur l'ensemble du territoire français pour travailler à proximité de nos clients.

Afin de développer sa force de vente, la Direction Régionale Nord-Est recherche un(e) **Technico-commercial(e) (H/F) en alternance**

✘ Localisation géographique : Graincourt-Les-Havrincourt (62)

✘ Descriptif du poste :

Sous la responsabilité du Responsable Traitement de la région, et en lien avec ses collègues d'autres secteurs, vos missions consistent à :

- ✓ Suivre, animer et développer un portefeuille de clients agriculteurs en respectant la stratégie et les objectifs de l'entreprise;
- ✓ Assurer un reporting précis et régulier sur l'évolution de votre activité en lien avec les sites de production;
- ✓ Participer au suivi logistique des livraisons et au suivi de la facturation en lien avec l'administration des ventes;
- ✓ Etre force de proposition sur les améliorations potentielles pour le développement de l'entreprise;
- ✓ Observer et développer une veille vigilante sur les mouvements de votre environnement de marché;

✘ Interlocuteurs principaux :

- Responsable Traitement
- Collègues
- Entreprises extérieures sous-traitantes et fournisseur

✕ Profil recherché :

Vous êtes titulaire d'un BTS et allez intégrer une formation agricole de type Certificat de Spécialisation (force de vente en agrofourniture). Vous êtes orienté(e) client, autonome, organisé(e) et avez le sens des priorités

✕ Informations complémentaires :

Salaire selon la législation en vigueur.

Durée : 12 mois

A pourvoir dès septembre 2020.

Les personnes intéressées par le poste à pourvoir pourront adresser leur candidature (CV + motivations) au service des Ressources Humaines (recrutement@sede.fr).

Engagé en faveur de l'égalité des chances, SEDE Environnement étudié, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.